



GETABSTRACT BEWERTUNG VON

Way of the Wolf: Straight Line Selling

Master the Art of Persuasion, Influence, and Success

Das Straight-Line-System verkürzt Verkaufszyklen, führt Abschlüsse durch, generiert Empfehlungen und festigt Kundenbeziehungen.

Diskussionsfragen

1. Was halten Sie von der Behauptung des Straight-Line-Systems, dass "jeder Verkauf gleich ist"? Stimmen Sie zu oder nicht?
2. Welche Konzepte des Buches fanden Sie am hilfreichsten und wie können Sie sie anwenden, um Ihr eigenes Umsatzwachstum zu unterstützen?

Schritt 1

Lassen Sie Ihr Team die Zusammenfassung von [getAbstract lesen](#).

Schritt 2

Planen Sie ein Team-Meeting, um die folgenden Fragen zu besprechen.

Schritt 3

Führen Sie eine Diskussion mit Ihrem Team durch.

The Straight Line System "will show you how to shorten your sales cycle, increase your closing rate, develop a steady stream of customer referrals and create customers for life."

Way of the Wolf: Straight Line Selling

Jordan Belfort

Zusätzliche Ressourcen



Verkauf



The Transparency Sale

