



GETABSTRACT BEWERTUNG VON

## Superconnector

### Stop Networking and Start Building Business

### Relationships that Matter

Einfluss zu haben erfordert, sich mit den richtigen Personen zu vernetzen und bedeutungsvolle Beziehungen aufzubauen, die bestehen bleiben können. Diese Beziehungen sind dein soziales Kapital - die wertvollste Währung von heute. Scott Gerber und Ryan Paugh bieten praktische Ratschläge, um bedeutungsvolle, dauerhafte Superverbindungen zu schaffen.

## Diskussionsfragen

1. Was findest du am effektivsten beim Aufbau deines Netzwerks?
2. Was machst du anders beim Netzwerken extern im Vergleich zum Netzwerken intern?
3. Welche Vorteile hat dir das Netzwerken sowohl persönlich als auch beruflich gebracht?
4. Was hat nicht gut funktioniert? Warum glaubst du, dass das so war?
5. Wie unterscheidet sich Networking, wenn es virtuell im Vergleich zu persönlichem Austausch stattfindet?

### Schritt 1

Lassen Sie Ihr Team die Zusammenfassung von [getAbstract lesen](#).

### Schritt 2

Planen Sie ein Team-Meeting, um die folgenden Fragen zu besprechen.

### Schritt 3

Führen Sie eine Diskussion mit Ihrem Team durch.

*“People, not money, are your most important assets; great things in business happen when the right people come together.”*

**Superconnector**

Scott Gerber and Ryan Paugh

## Zusätzliche Ressourcen



Networking



Social Capital Is Like Money  
in the Bank



getAbstract, Inc. 20900 NE 30th Ave., Suite 315, Aventura, FL 33180, USA +1 305 936 2626

getAbstract AG Alpenquai 12, 6005 Lucerne, Switzerland +41 41 367 5151

[corporate@getabstract.com](mailto:corporate@getabstract.com) | [www.getabstract.com](http://www.getabstract.com)