



## GETABSTRACT BEWERTUNG VON

**Überzeugt!****Wie Sie Kompetenz zeigen und Menschen für sich gewinnen**

Es zählt nicht Ihre tatsächliche Kompetenz. Es ist, wie Menschen Ihre Kompetenz wahrnehmen, das den Unterschied macht. In der Leseempfehlung dieses Monats bietet der Mentalist und Wirtschaftsprofessor Jack Nasher Tipps, wie Sie kompetenter, attraktiver, intelligenter und wichtiger wirken können.

**Diskussionsfragen**

1. Stimmen Sie der Argumentation zu, dass nicht Ihre tatsächliche Kompetenz, sondern wie Menschen Ihre Kompetenz wahrnehmen, im Leben zählt?
2. Sie haben wahrscheinlich viele Jahre Ihres Lebens damit verbracht, Kompetenz in Ihrem Arbeitsbereich zu erlangen. Wurden Sie jedoch jemals gelehrt, wie Sie andere von Ihrer Kompetenz überzeugen können?
3. Welche "Eindrucksmanagement"-Werkzeuge glauben Sie, dass Sie leicht in Ihrem Arbeitsleben anwenden könnten?
4. Gibt es Werkzeuge, die Sie nicht verwenden würden? Warum nicht?
5. Der Autor stellt fest, dass es schwierig ist, die Kompetenz anderer zuverlässig zu bestimmen. Haben Sie Beispiele aus Ihrem persönlichen Leben, in denen Sie entweder die Kompetenz von jemandem falsch eingeschätzt haben oder die hohe Kompetenz einer Person mit schlechten Präsentationsfähigkeiten erkannt haben?

*„Wer glaubwürdig sein will, sollte sich davor hüten, falsche Tatsachen vorzuspiegeln, und sich vielmehr darauf konzentrieren, sich effektiv ins rechte Licht zu rücken.“*

**Überzeugt!**

Jack Nasher

**Zusätzliche Ressourcen**

Überzeugen



Wie visionäre Führungskräfte inspirieren

**Schritt 1**

Lassen Sie Ihr Team die Zusammenfassung von [getAbstract lesen](#).

**Schritt 2**

Planen Sie ein Team-Meeting, um die folgenden Fragen zu besprechen.

**Schritt 3**

Führen Sie eine Diskussion mit Ihrem Team durch.

